

Prévisionnel Approche flash

Vous vous demandez :

Comment anticiper les 12, 24, 36 prochains mois ?

- ***Dans le cadre d'une création ou d'une acquisition,***
- ***En vue d'une première appréciation rapide pour préparer une cession, un rachat éventuel ou une création.***

Nous vous proposons :

- De préciser le contexte de l'établissement du Prévisionnel,
- De reprendre les hypothèses que vous nous avez communiquées,
- De formaliser le prévisionnel de l'entreprise accompagné des principaux indicateurs de gestion et financiers.

Nous vous remettons :

Un rapport :

- rappelant le cadre de l'analyse,
- développant un compte de résultat et un bilan prévisionnel sur 3 ans,
- présentant un prévisionnel de trésorerie,
- proposant une batterie d'indicateurs de gestion.



Planning et déroulement de la mission :

Aujourd'hui

Définition du cadre d'analyse :

- cession
- rachat
- création d'entreprise

Communication d'informations complémentaires :

- Communication par vos soins et/ou demande au cabinet d'effectuer les démarches permettant de compléter les informations manquantes.

A réception des documents

Nos travaux :

- Analyse des informations
- Prévisionnel
- Synthèse

Au plus tard sous 15 jours

Remise du compte-rendu et conclusion